

Câu 1. Đấu thầu quốc tế là gì? Phân biệt đấu thầu trong nước với đấu thầu quốc**tế. Tại sao phải quản lý hoạt động đấu thầu quốc tế?****Trả lời****- Đấu thầu quốc tế là gì?**

Theo điều 4 luật đấu thầu Việt Nam năm 2005, đấu thầu quốc tế là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu với sự tham gia của các nhà thầu nước ngoài và nhà thầu trong nước.

- Phân biệt đấu thầu trong nước với đấu thầu quốc tế.

Tiêu chí	Đấu thầu trong nước	Đấu thầu quốc tế
Khái niệm	Là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu với sự tham gia của các nhà thầu trong nước	Là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu với sự tham gia của các nhà thầu nước ngoài và nhà thầu trong nước
Thành phần tham gia	Các nhà thầu trong nước	Các nhà thầu trong nước và nhà thầu nước ngoài
Tuân thủ luật	Luật đấu thầu trong nước và các văn bản liên quan	Luật đấu thầu trong nước, quốc tế và các văn bản liên quan
Ngôn ngữ sử dụng trong HSMT	Tiếng Việt	Tiếng Việt và tiếng Anh

- Tại sao phải quản lý hoạt động đấu thầu quốc tế?

Phải quản lý hoạt động đấu thầu quốc tế là vì:

- Bảo đảm cho hoạt động đấu thầu được thực hiện theo một quy trình thống nhất, công bằng, minh bạch.

- Nhằm tạo hành lang pháp lý cho các hoạt động đấu thầu nói riêng và toàn bộ quá trình lựa chọn nhà thầu nói chung.
- Là cơ sở pháp lý cho mọi hoạt động về đấu thầu, đảm bảo được mục tiêu tạo ra môi trường cạnh tranh công bằng, bình đẳng, minh bạch và thoả mãn yêu cầu về hiệu quả kinh tế
- Bảo đảm cho mọi hoạt động kinh tế xã hội được ổn định, công bằng và đúng pháp luật.
- Nhà nước với vai trò là bên mua, nhằm đạt mục tiêu là mua sắm được các loại hàng hoá và dịch vụ đạt yêu cầu về số lượng, chất lượng, tiến độ với chi phí thấp nhất
- Nhằm tạo điều kiện cho các nhà thầu phát triển, bằng cách tạo ra môi trường kinh doanh công bằng và minh bạch.

Câu 2: So sánh đấu thầu quốc tế và đấu giá quốc tế

Trả lời

2.1 Giống nhau

- + Điều là hoạt động mua bán cạnh tranh giữa bên bán và bên mua nhằm đạt được mục đích thỏa thuận mua-bán sản phẩm hàng hóa dịch vụ.
- + Điều mang tính quốc tế, có sự tham gia của các bên nước ngoài
- + Điều chịu sự điều chỉnh của pháp luật trong nước và thông lệ, luật pháp quốc tế

2.2 Khác nhau

Nội dung	Đấu thầu quốc tế	Đấu giá quốc tế
Khái niệm	Là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu với sự tham gia của các nhà thầu nước ngoài và nhà thầu trong nước.	Là 1 phương thức bán hàng đặc biệt được tổ chức công khai ở 1 nơi nhất định mà những người mua tự do xem trước hàng hóa, cạnh tranh trả giá hàng hóa để mua hàng hóa đó. Người mua có sự tham gia của cả người nước ngoài và người trong nước.
Thành phần tham gia	<ul style="list-style-type: none"> - 1 bên mua, nhiều bên bán. - Bên mua là bên tổ chức đấu thầu - Đấu thầu quy định giá trần 	<ul style="list-style-type: none"> - 1 bên bán, nhiều bên mua - Bên bán là bên tổ chức đấu giá - Đấu giá quy định giá sàn
Về giá		

	Mức giá được chọn là mức là hợp lý nhất	Mức giá được chọn là mức giá cao nhất
Quy trình	<ol style="list-style-type: none"> 1. Lập và trình phê duyệt tổ chuyên gia đấu thầu 2. Lập và trình phê duyệt kế hoạch đấu thầu 3. Lập và trình phê duyệt hồ sơ mời thầu 4. Thông báo và bán hồ sơ mời thầu 5. Tổ chức đấu thầu lựa chọn nhà thầu 6. Xét thầu 7. Ký kết hợp đồng với nhà thầu trúng thầu 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Phân công chuyên viên nghiên cứu hồ sơ Bán đấu giá 2. Xác định giá khởi điểm của tài sản 3. Chuẩn bị Bán đấu giá tài sản 4. Tiến hành Bán đấu giá tài sản 5. Kết thúc việc Bán đấu giá
Về độ phức tạp	Phức tạp hơn do không chỉ xét dưới góc độ tài chính mà còn xét dưới góc độ kỹ thuật, kinh nghiệm, đặc tính sản phẩm, ...	Ít phức tạp hơn do chỉ xét việc đấu giá dưới góc độ tài chính

Câu 3. Trình bày phạm vi điều chỉnh của Luật đấu thầu ở Việt Nam.

Trả lời

Căn cứ vào Điều 1 của Luật đấu thầu . Phạm vi điều chỉnh :

Luật này quy định về các hoạt động đấu thầu để lựa chọn nhà thầu cung cấp dịch vụ tư vấn, mua sắm hàng hoá, xây lắp đối với gói thầu thuộc các dự án sau đây:

1. Dự án sử dụng vốn nhà nước từ 30% trở lên cho mục tiêu đầu tư phát triển, bao gồm:
 - a) Dự án đầu tư xây dựng mới, nâng cấp mở rộng các dự án đã đầu tư xây dựng;
 - b) Dự án đầu tư để mua sắm tài sản kể cả thiết bị, máy móc không cần lắp đặt;
 - c) Dự án quy hoạch phát triển vùng, quy hoạch phát triển ngành, quy hoạch xây dựng đô thị, nông thôn;
 - d) Dự án nghiên cứu khoa học, phát triển công nghệ, hỗ trợ kỹ thuật;
 - đ) Các dự án khác cho mục tiêu đầu tư phát triển;

2. Dự án sử dụng vốn nhà nước để mua sắm tài sản nhằm duy trì hoạt động thường xuyên của cơ quan nhà nước, tổ chức chính trị, tổ chức chính trị - xã hội, tổ chức chính trị xã hội - nghề nghiệp, tổ chức xã hội, tổ chức xã hội - nghề nghiệp, đơn vị vũ trang nhân dân;

3. Dự án sử dụng vốn nhà nước để mua sắm tài sản nhằm phục vụ việc cải tạo, sửa chữa lớn các thiết bị, dây chuyền sản xuất, công trình, nhà xưởng đã đầu tư của doanh nghiệp nhà nước.

Câu 4. Khi thực hiện đấu thầu có liên quan tới việc sử dụng các nguồn vốn ODA thì áp dụng các quy định về đấu thầu quốc tế nêu ra tại Luật Việt Nam như thế nào?

Trả lời

Theo điều 3 khoản 3 luật Đấu thầu về áp dụng Luật đấu thầu, pháp luật có liên quan, điều ước quốc tế, thỏa thuận quốc tế: Đối với dự án sử dụng vốn hỗ trợ phát triển chính thức (ODA), việc đấu thầu được thực hiện trên cơ sở nội dung điều ước quốc tế mà Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam là thành viên hoặc thỏa thuận quốc tế mà cơ quan, tổ chức có thẩm quyền của Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam đã ký kết.

Câu 5: Trình bày vai trò đấu thầu quốc tế với chủ đầu tư

Trả lời

- Khái niệm :

+ Theo điều 4 luật đấu thầu Việt Nam năm 2005, đấu thầu quốc tế là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu với sự tham gia của các nhà thầu nước ngoài và nhà thầu trong nước.

+ Chủ đầu tư là người sở hữu vốn hoặc được giao trách nhiệm thay mặt chủ sở hữu , người vay vốn trực tiếp quản lý và thực hiện các dự án .

- Vai trò :

+ Tiếp cận với các nhà cung cấp mới, tiềm năng, giảm sự phụ thuộc vào nhà cung cấp truyền thống

+ Phát hiện ra sản phẩm thay thế.

+ Phát huy hiệu quả sử dụng vốn , giảm chi phí cho việc tìm kiếm các nhà cung cấp , thị trường.

+ Mua hàng hóa với giá cả hợp lý nhất

+ Hạn chế những tác động từ những mối quan hệ tế nhị.

- + Tránh được sự tranh luận trong nội bộ đối với việc chọn nhà cung cấp.
- + Hạn chế sự thông đồng giữa một số cá nhân của bên mời thầu với nhà thầu.
- + Giúp chủ đầu tư nâng cao trình độ, năng lực đội ngũ cán bộ, nâng cao uy tín của tổ chức, doanh nghiệp ...
- + Tạo lập môi trường cạnh tranh bình đẳng và lành mạnh giữa các doanh nghiệp.

Câu 6: Trình bày vai trò của đấu thầu quốc tế đối với nhà thầu (bên tham gia dự thầu)

Trả lời

– Khái niệm:

Nhà thầu là các tổ chức kinh tế, các cá nhân độc lập về tài chính có năng lực pháp luật dân sự hoặc hành vi nhân sự để kí kết và thực hiện hợp đồng theo các quy định của pháp luật.

Đấu thầu quốc tế là quá trình lựa chọn nhà thầu đáp ứng các yêu cầu của bên mời thầu với sự tham gia của các nhà thầu nước ngoài và nhà thầu trong nước

– Vai trò:

- + Tiếp cận với khách hàng mới với những yêu cầu mới về sản phẩm
- + Tiếp cận với các đối thủ cạnh tranh, đánh giá chính xác hơn về năng lực của mình và tạo cơ hội hợp tác mới.
- + Tiếp cận với những quy định về mua sắm của các cơ quan quản lý nhà nước
- + Giảm được chi phí bồi trơn.
- + Giúp doanh nghiệp tích lũy được kinh nghiệm trong việc xây dựng HSĐT như thế nào là hợp lý đồng thời học hỏi được kinh nghiệm từ các nhà thầu khác. Qua đó nâng cao được trình độ năng lực cho các nhà thầu.
- + Môi trường cạnh tranh nhiều hơn giúp cho các nhà thầu hoàn thiện sản phẩm của mình hơn.
- + Tham gia đấu thầu QT giúp các nhà thầu trong nước tiếp cận và đáp ứng tốt những tiêu chuẩn quốc tế, mở rộng thị trường của các nhà thầu
- + Có thể tìm được nhiều đối tác nước ngoài trong tương lai
- + Tham gia vào đấu thầu quốc tế là một cách để khẳng định vị trí của nhà thầu, qua đó nâng cao uy tín nhà thầu trên trường nội địa cũng như quốc tế.

Câu 7: Nhà thầu chính là gì. Nhà thầu phụ là gì. Nhà thầu liên danh là gì.

Trả lời